



Lumberger werden!

Für den Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir Sie mit Sitz in Polen als

Vertriebsingenieur/Repräsentant Polen und Osteuropa

(m/w/d)

Die **Lumberg-Gruppe** zählt zu den führenden Anbietern von Steckverbinder- und Kontaktsystemen. Die Kompetenz der Gruppe besteht insbesondere in der eigenen Entwicklung, Produktion und im weltweiten Vertrieb von elektromechanischen Bauelementen und mechatronischen Komponenten. Schwerpunkte liegen in der Automobil-, Hausgeräte-, Gebäude- und Kommunikationsindustrie. Das in dritter Generation inhabergeführte Unternehmen beschäftigt 1.250 Mitarbeiter weltweit und erzielte rund 150 Millionen Euro Umsatz in 2023.

Was auf Sie wartet

Der Schwerpunkt der Aufgabe liegt in folgenden Bereichen:

- Ausschöpfung des vorhandenen Marktpotenzials und Erschließung neuer Anwendungsfelder für Lumberg-Produkte
- Führende und koordinierende Schnittstelle zwischen den Kunden und allen betroffenen Bereichen im Unternehmen (Global Sales, R&D, Logistik) in Deutschland
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenverbindungen durch eine problem-lösungsorientierte individuelle Beratung
- Wahrnehmung von Preisverhandlungen, Vertragsabschlüssen, Durchsetzung neuer/veränderter Preisstrategien
- Identifikation und Gewinnung von Neukunden
- Permanente Beobachtung und Analyse speziell des polnischen Marktes, aber auch angrenzender Märkte
- Präsentation von Produkten und möglicher Dienstleistungen bei Kunden

- Ausbau und Aufbau eines effizienten Netzwerks in Polen (ggf. weiterer osteuropäischer Länder)
- Umsetzung und Mitgestaltung der strategischen Ausrichtung der Unternehmensaktivitäten

Was Sie mitbringen

Nach einem Studium der Betriebswirtschaftslehre oder einer positionsbezogenen, vergleichbaren Ausbildung mit Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, (Key-) Account-Management haben Sie bereits in vergleichbaren Geschäftsfeldern (Elektromechanik) gearbeitet. Neben Polnisch als Muttersprache und guten Englischkenntnissen sind auch Kenntnisse der deutschen Sprache von Vorteil. Sie überzeugen durch Ihre kommunikativen Fähigkeiten, Ihr gewinnendes Auftreten und Durchsetzungsvermögen sowie Ihre ausgeprägte analytisch-methodische Kompetenz. Die Aufgabe setzt eine hohe Reisebereitschaft voraus.

Ihre Perspektive

Wir bieten Ihnen einen abwechslungsreichen, herausfordernden und verantwortungsvollen Arbeitsplatz in einem mittelständisch geprägten Unternehmen der Metall- und Elektroindustrie, in dem Sie sich und Ihre Vorstellungen in hohem Maße einbringen können. Sie haben noch Fragen? Wir freuen uns auf Ihren Anruf:

Kontakt

Christian Forner (CSO)
T 02355 83-158
personal@lumberg.com
www.lumberg.com

Lumberg Connect GmbH
Im Gewerbepark 2
58579 Schalksmühle